

Trustworthy[®] Selling

Seis años atrás,
pensábamos que
teníamos algo en
buen camino...

Entonces...

Nuevo!

Un nuevo programa de capacitación que...

- Equipara a profesionales en seguros a alcanzar a los clientes donde están
- Efectivamente mezclara arte y ciencia en el área comercial

Ahora...

¡Sabemos que
estamos en muy
buen camino!

Resultados comprobados por más de 6,000 estudiantes

20%

incremento
en primas

31%

más
clientes

27%

crecimiento
de pólizas

Avanzando

- En un mundo de constante cambios en regulaciones, Trustworthy Selling continua revolucionando la interacción con los consumidores
- Trustworthy Selling esta calificado como "curso electivo" para la designación FSCP[®] del American College de servicios financieros

Es lo correcto por hacer.

Con Trustworthy Selling, los profesionales en seguros aprenden las herramientas y técnicas para:

- Mejorar conexión con el consumidor de hoy
- Entender y resolver las necesidades del consumidor
- Apoyar sus clientes construyendo confianza

En los
últimos **6**
años

¡Funciona!

Impacto positivo en cultura comercial y canal de distribución en todas las compañías que adoptan Trustworthy Selling.

Hacer lo correcto con trustworthy selling incrementa productividad.

Aprenda más visitando: www.trustworthysellinginfo.com